

TINABA SMART FINTECH

l'hub fintech per le banche

La tecnologia sviluppata da Tinaba consente - a qualsiasi banca - di offrire alla propria clientela una suite completa di servizi innovativi e in continua evoluzione, preservando il proprio sistema legacy e la proprietà del cliente.

Tinaba Smart Fintech: a chi è rivolto?

A tutti gli intermediari finanziari che, grazie a un approccio "Smart Fintech", possono abilitare uno sviluppo digitale e innovativo in poco tempo, a bassi costi, senza la necessità di modificare l'attuale sistema legacy e valorizzando il territorio e la comunità locale.

Tinaba, l'unica Fintech per il banking digitale

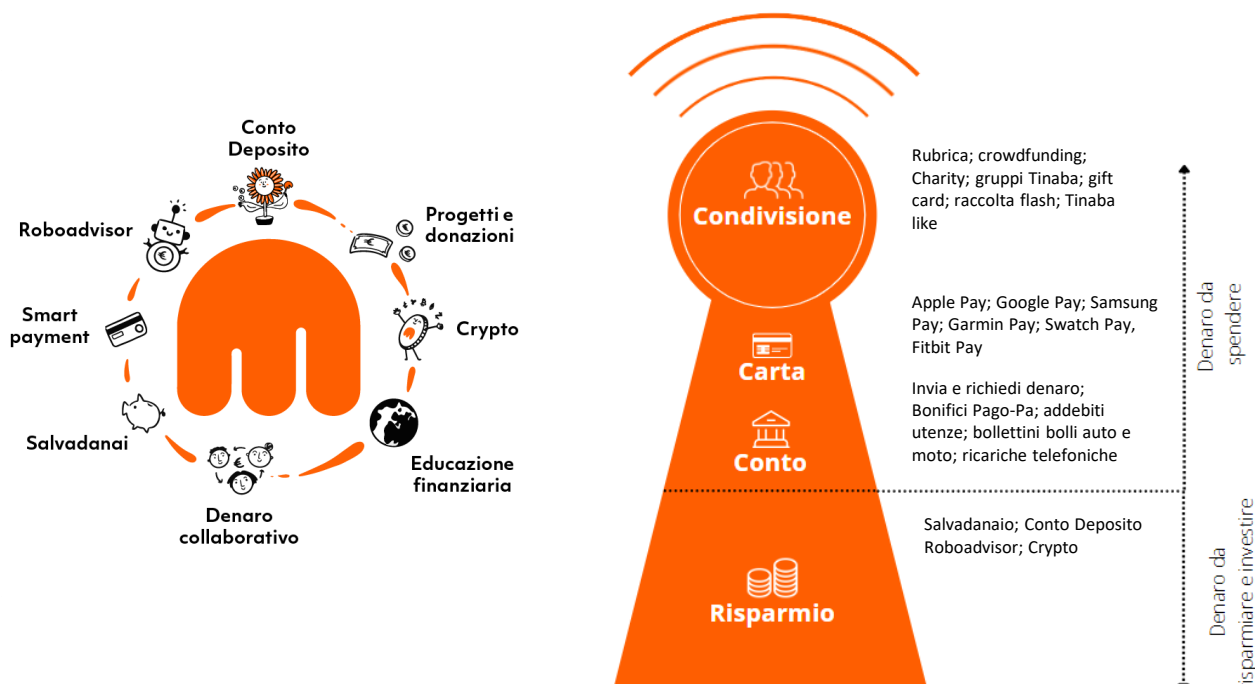
Sistema di **core banking del fintech**, permette alla Banca di offrire ai propri clienti **servizi bancari, innovativi** e ad **alto valore aggiunto**.

La tecnologia e i servizi sono in linea alle disposizioni normative vigenti e **validati dalle autorità di vigilanza** (KYC, Compliance, antiriciclaggio e antifrode).

Supporto avanzato nel **digital marketing** con annesso **sviluppo del CRM** e sistemi di onboarding avanzati, anche grazie alla partnership con Onfido.

Chi è Tinaba e la nostra visione sul denaro

Se tradizionalmente il legame tra Banca e denaro si realizza tramite l'offerta di un conto e una carta, per Tinaba questo non è sufficiente. Fin dal 2015 – dalla sua nascita – Tinaba si pone come una Fintech che **mette al primo posto il concetto di denaro collaborativo**. L'App offre non solo servizi tradizionali, ma anche servizi innovativi e unici, basati sul concetto di condivisione del denaro come i Gruppi Tinaba, i progetti privati, le Gift Card, le Raccolte Flash e tanto altro.



Quali sono i vantaggi del servizio?

1 Servizio completo e sempre in evoluzione.

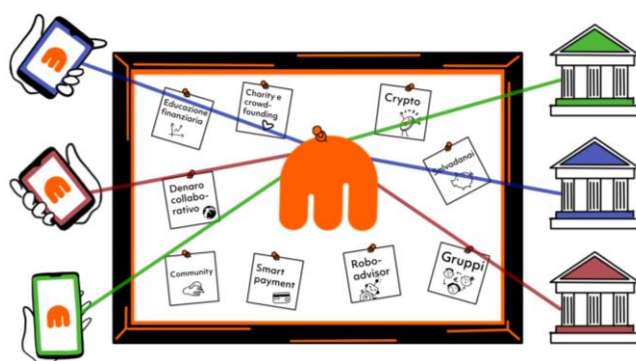
Aggiornamenti costanti per mantenere il servizio sempre up to date rispetto al mercato. La tecnologia e le esperienze raccolte in questi anni rendono Tinaba una Fintech flessibile e in grado di soddisfare le esigenze dei clienti.

2 Messa in opera veloce grazie a un approccio modulare.

Il tempo stimato rispetto al deploy attuale è molto breve. In 3-6 mesi, la Banca può dotarsi di tutti i servizi digitali **senza modificare il proprio sistema legacy**.

3 Più fatturato e clienti, meno costi.

La tecnologia sviluppata consente a qualsiasi banca di meglio conseguire i seguenti obiettivi strategici: incrementare il fatturato in tutte le sue componenti (sia margine di interesse, sia commissioni), grazie all'acquisizione di nuova clientela, soprattutto nella fascia 12-40 anni, e alla retention di quella già esistente.



Perché scegliere Tinaba Smart Fintech?

Attenzione e professionalità.

Il focus è sempre alle evoluzioni di business, di prodotto, tecnologiche e normative della Banca. La professionalità è garantita anche grazie al supporto dei migliori partner di mercato come Alipay+, PayPal, Onfido, CheckSig e tanti altri.

Alipay+

PayPal

onfido

CHECKSIG



Affidabilità e pieno controllo.

Gli investimenti digitali e le scelte strategiche della Banca vengono salvaguardati in termini di *digital transformation*. Inoltre, queste ultime manterranno il controllo dei propri clienti e dei processi.

Servizi per la banca del territorio.

L'offerta valorizza il rapporto tra la Banca e il territorio, coinvolgendo anche la comunità locale dei più giovani con servizi digitali e innovativi per la gestione dei risparmi, la condivisione del denaro, l'educazione finanziaria e la sussidiarietà.



Contatti

Tinaba vuole essere l'**abilitatore di servizi innovativi per le Banche tradizionali** che vogliono gestire in maniera proattiva le esigenze della propria clientela digitale.

Maggiori informazioni? Scrivi a business@tinaba.it

